

CONSEIL EN DÉVELOPPEMENT DE BUSINESS



QUI SOMMES-NOUS?

POUR EN SAVOIR PLUS

WWW.4-inside.com



L'Entreprise



4 INSIDE EST UNE SOCIÉTÉ DE CONSEIL SPÉCIALISÉE EN DÉVELOPPEMENT DE BUSINESS SUR LE MARCHÉ DU BÂTIMENT

Nos 4 domaines de compétence

NETWORK

Pour étendre votre visibilité auprès de réseaux d'influence

STRATEGY

Pour asseoir votre stratégie dans un business plan commercial réaliste

EMPLOYMENT

Pour intégrer vos nouveaux talents de vendeurs et de managers

DEPLOYMENT

Pour déployer votre ambition et accompagner le changement



4 INSIDE VOUS ACCOMPAGNE DANS VOS NOUVEAUX DÉFIS

Nos valeurs

HUMAIN

PERFORMANCE

ECO-RESPONSABLE

TRANSPARENCE



Qui Suis-je?

EXPERT EN STRATEGIE COMMERCIALE ET EN PRESCRIPTION-VENTE SUR LE MARCHE DU BÂTIMENT



Frédéric MASSIP

Président Fondateur



- **Un parcours orienté business BtoB sur le marché du bâtiment depuis 25 ans.** De la distribution spécialisée aux grands groupes industriels, une expérience tournée vers la vente de produits, de solutions et services auprès des acteurs de la filière.
- **Une expertise pragmatique des métiers de la vente.** Technico-commercial, chargé d'affaires, chargé de prescription, responsable grands comptes : des compétences acquises pour traiter toutes les situations de négociation en approche « chasseur-éleveur » dans un itinéraire de vente simple ou complexe.
- **Un management opérationnel tourné vers le résultat individuel et collectif.** 10 ans d'expérience en management commercial (jusqu'à 35 personnes) : la gestion de la performance individuelle, l'ajustement des compétences, la cohésion d'équipes et l'intégration des services supports, pour atteindre les objectifs de l'entreprise et la satisfaction client.

- **De la vision stratégique à la déclinaison tactique et la dynamique du changement.** Un accompagnement individuel face aux adaptations structurelles internes et aux évolutions constantes du marché : une riche expérience et des équipes fédérées autour des nouveaux projets.
- **Une maîtrise des écosystèmes-clients.** Un réseau connecté à chaque marché autour du bâtiment et un portefeuille clients toujours actif.

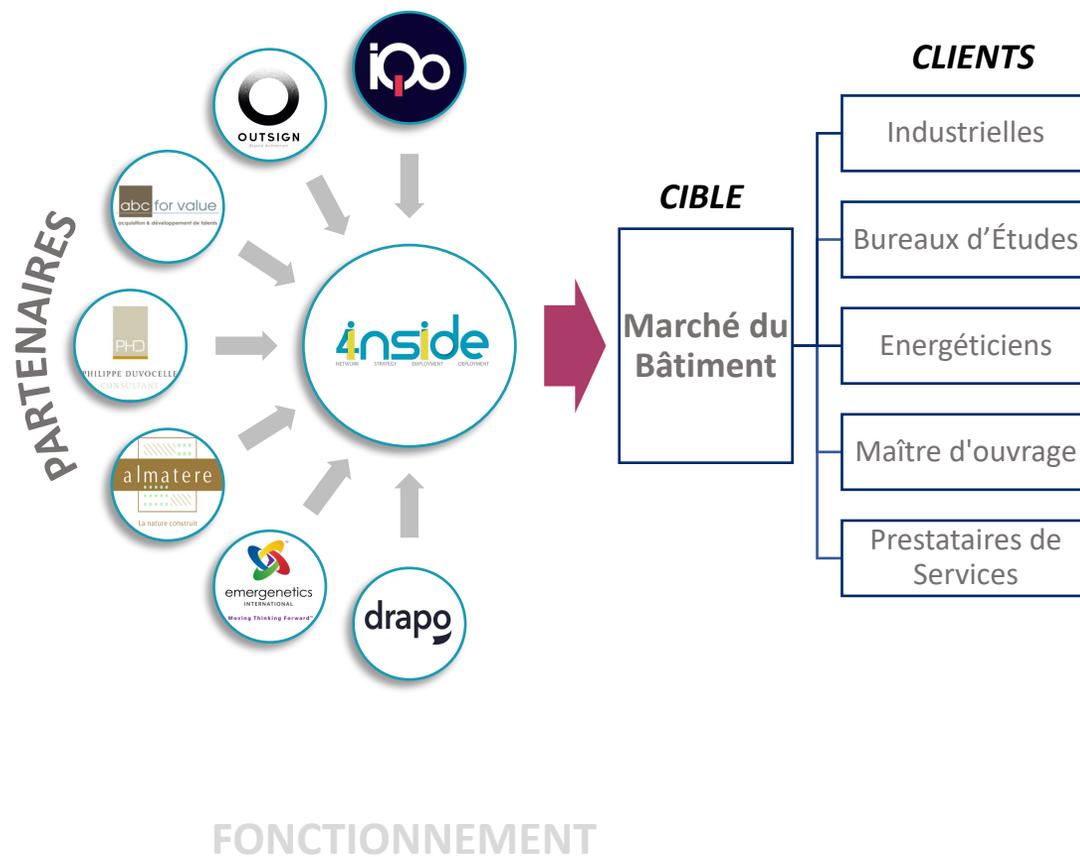
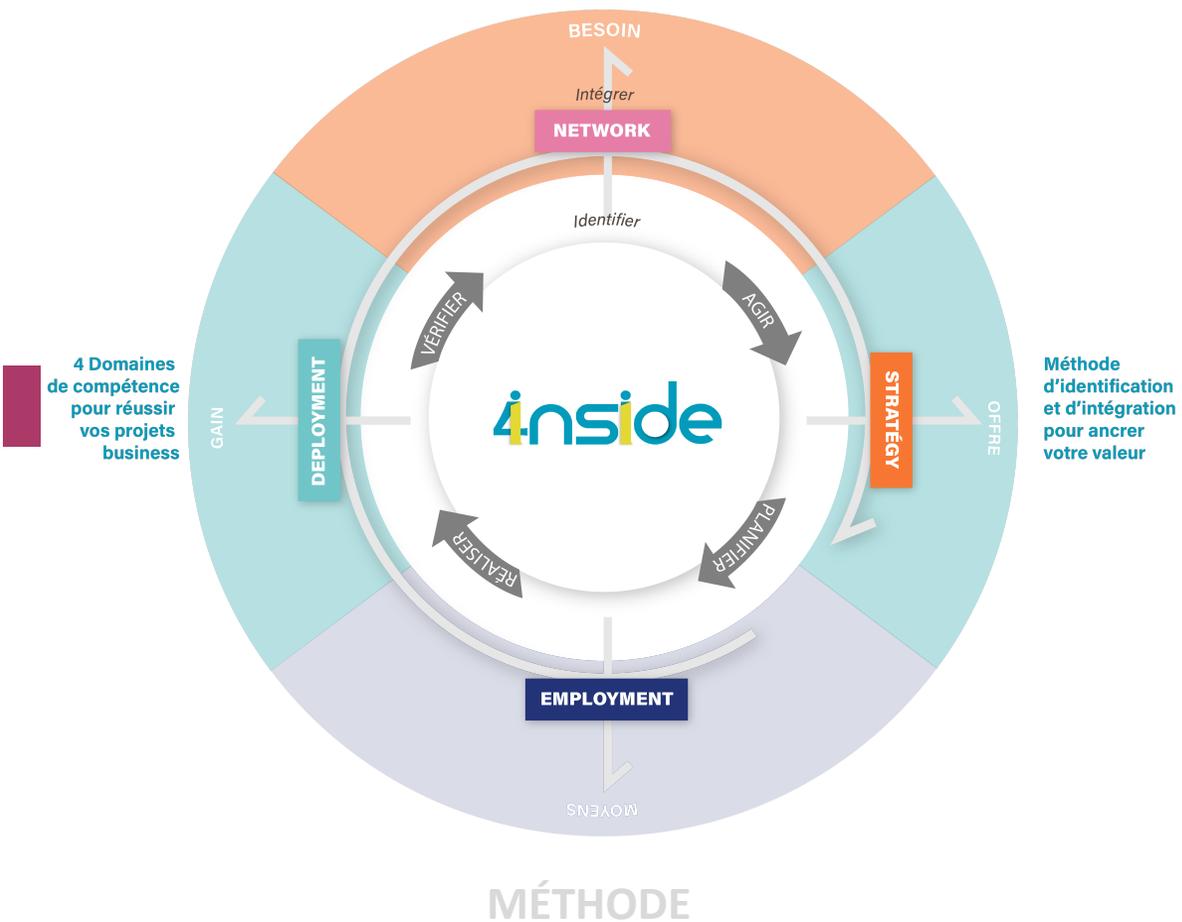
Expert en stratégie commerciale et vente de plus-value, je propose à mes clients une approche structurante pour le développement du business d'entreprise. De l'identification de valeurs à l'intégration de l'offre sur le marché, une méthode complète qui s'appuie sur un panel de compétences et de partenaires.

Mon projet : vous accompagner dans le vôtre



Notre approche

VOUS ACCOMPAGNER DANS VOTRE RÉUSSITE, C'EST PLUS QU'UNE PROMESSE OU UN ENGAGEMENT, C'EST UNE MÉTHODE.





Nos Missions

NOUS AVONS SIGNÉ UN PARTENARIAT AVEC LES MEILLEURS EXPERTS POUR VOUS APPORTER UN SERVICE PRÉCIS ET AJUSTÉ

Domaines de compétences	MISSIONS 4 INSIDE	Industriels Énergéticiens Prestataire de services	Bureaux d'Études	Maîtres d'Ouvrage	PARTENAIRES
STRATEGY	Conseil en développement de Business (Stratégie commerciale, Innovation, gestion de marques, définition du changement, Coaching)	✓	✓		IQO
	Conseil en stratégie de positionnement de marque et transposition architecturale ou design	✓		✓	OUTSIGN
EMPLOYMENT	Recrutement et intégration de talents Assessment	✓	✓		ABC FOR VALUE
	Formation Vente Formation Management	✓	✓		Ph DUVOCELLE
DEPLOYMENT	Déploiement de stratégie Accompagnement du changement	✓	✓	✓	ALMATERE
	Profilage et animation vente comportementale Relation interpersonnel	✓			EMERGENETICS
NETWORK	Animer votre discours et mise en avant de vos solutions Déléguer la gestion des aides à la rénovation	✓	✓	✓	DRAPO (Gestion et plateforme CEE et MA PRIME RENOV)
	Pénétrer les réseaux d'influence Article de Presse Webinaire	✓	✓		Membre des Associations (AICVF, ICO, CINOV ACTION) Membre du comité de relecture CVC



Nous vous avons accompagné...

ET NOUS VOUS REMERCIONS POUR VOTRE CONFIANCE



CONSEIL EN DÉVELOPPEMENT DE BUSINESS



4inside
NETWORK STRATEGY EMPLOYMENT DEPLOYMENT

Frédéric MASSIP - 06 24 65 50 28
f.massip@4-inside.com

WWW.4-inside.com